

Specialist in allesomvattende milieuoplossingen blijft exponentieel groeien

Een enorme expansie doormaken, zonder één commerciële medewerker in dienst: het is de natte droom van veel bedrijfsleiders. Voor Stefaan Deboosere, CEO van Trevi Environmental Solutions, is het de prettige realiteit. De specialist in allesomvattende milieuoplossingen ziet ook in het buitenland de orderportefeuille stijgen en maakt intussen zelfs sier als energieleverancier.

DOOR BART VANCAUWENBERGHE FOTO'S TREVI

Volgens de CEO is het huidige droomscenario van Trevi te danken aan de brede en diepe dienstverlening van het bedrijf. "Als aanbieder van milieutechnologie zijn we thuis in water- en luchtzuivering, legionelabestrijding, bodemsanering, energie en mestverwerking. Op de bodemdivisie na, die een wat verzadigde markt is, zien we eigenlijk al onze segmenten de hoogte inschieten. Dat komt omdat we problemen van a tot z behandelen: elk project begint met een grondige studie en onderzoek, waarna we piloottesten doen, de installatie bouwen, installeren en ook opvolgen. Op de betonwerken na, voeren we alles ook zelf uit. De mond-tot-mondreclame doet de rest en zorgt ervoor dat wij geen prospectie moeten doen. Een commerciële afdeling hebben we niet, maar daardoor kunnen we ons focussen op het aanwerven en behouden van technische profielen."

ISO-certificatie

De onderneming, gevestigd in een zelfge-renoviseerd industriegebouw in Gentbrugge, beweegt zich 'low profile' op de markt en investeerde heel wat tijd en energie in het op punt stellen van de interne structuur. "Dankzij de ISO-certificatie, die we vijftien jaar geleden verwierven en sindsdien ook behielden, hebben we werk gemaakt van een degelijk uitgebouwde organisatie, met ervaren mensen op alle sleutelposities. We blijven daar ook constant aan schaven, omdat die structuur ons toelaat om klanten goed te blijven helpen, wat leidt tot een grote tevredenheid. Wie ons bijvoorbeeld leerde kennen via een project voor luchtzuivering, zal ons later ook aanklappen voor een uitdaging inzake waterzuivering of mestverwerking." Waterzuivering is een van de speerpunten van Trevi. "Hier zetten we volop in op technieken die energiezuinig zijn. Vooral

ons fijnbellige beluchtingssysteem is hierin primordiaal met energieverbruiken die tot 70% lager zijn dan klassieke beluchtingssystemen. Ook Aquafin leerde ons ondertussen kennen, met de renovatie van de RWZI van Aalst. Verder merken we een stijgende vraag naar hergebruik, op voorwaarde dat het om een rendabele oplossing gaat. Onze klanten willen graag een duurzame aanpak, maar het economische plaatje moet ook kloppen. Weigen kiezen puur om principiële redenen voor waterrecuperatie."

De aanbieder van milieutechnologie en -advies is wereldwijd actief, onder meer dankzij twee overnames. "De acquisitie en integratie binnen onze organisatie van Bete (2011) en Ipec (2013) hebben die bedrijven een boost gegeven, en ervoor gezorgd dat we nog sterker actief zijn in respectievelijk de scrubbermarkt (zeker in Azië) en de luchtzuiveringsmarkt (vooral in het Midden-Oosten)."

Biogas

De groep telt, over alle bedrijven heen, circa 150 medewerkers en baat samen met zusterbedrijf Biogastec ook zes zelfgebouwde biogasinstallaties uit. "Het opzetten van zo'n fabriek van groene energie is een erg intensief proces, maar ook op dat vlak hebben we intussen al heel wat metier opgebouwd. Via zusterbedrijf Trevion brengen we de energie die we zo produceren, ook zelf op de markt. Ook in de toekomst zullen we daar werk van blijven maken, zowel in België als over de grenzen heen", besluit Stefaan Deboosere.

• www.trevi-env.com

De groep baat ook zes zelfgebouwde biogasinstallaties uit.

Bij waterzuivering zet Trevi vol in op energiezuinige technieken.

